

会社案内



～インド市場が一気に身近になる～

日印間製造業&ITコンサルティング
株式会社インダストリー

2021.07

インド市場が一気に身近になる

「インドに興味はあるが、どう手をつけて良いかわからない。インド人とのビジネスは難しそうだ」と、踏み出すのをためらっている製造業や技術商社の皆様のために、親身になって伴走し、遠くて未知の国だったインドを一気に身近な国に変え、ビジネスを成功させる。それが私たちの役目です。

人力車がまだ主要交通手段だった1995年からインドビジネスを開始、これまで日印間製造業コンサルとして数百社のビジネスをお手伝いしてきました。サプライチェーン構築・調達、インドビジネス営業展開、企業間タイアップ等です。

皆様のインドビジネス展開の構想を、一緒に実現していきます。

沿革

1995.12	創業 大矢がインド教育研修団体の日本代表に
1997.04	インドにて海外研修開催（第一回）
2004.09	会社設立、インド教育文化団体の日本窓口
2006.01	日本消防会館にてインド人教育家来日公演開催
2007.07	インド教育研修団体を招き、広島にて平和イベント開催
2008.06	インド教育研修団体を招き、日比谷公会堂にて平和イベント開催、1100名参加
2009.10	千葉県幕張にて、インド教育研修専門家による集中セミナー、400名参加
2010.01	インド教育研修会社One World Academyと業務提携
2010.12	スリランカ・インド視察ツアー開催
2011.02	ハローワーク寄金訓練校バリューアップスクール運営サポート（代表大矢が校長を務める）
2011.06	インド Indus Valley Ayurvedic Centre と業務提携、第一回現地体験コース開催
2011.09	代表大矢がハローワーク寄金訓練校バリューアップスクール横浜校校長就任
2012.01	インドコンサルティング会社 Saraswati Industrial Services社と業務提携
2012.08	検査機器メーカーN社とインド製造設備メーカーMNS Automation社との代理店契約コンサルティング
2012.12	工作機械メーカーH社インド進出のためのコンサルティング
2012.12	化粧品メーカーM社インド進出のためのコンサルティング
2013.03	検査機器メーカーN社とインド販売展開コンサルティング
2013.09	自動車部品メーカーF社インドパートナー候補調査とインド展開戦略コンサルティング
2013.10	日本貿易機構(JETRO)「中堅・中小・小規模事業者新興国進出専門家派遣事業」受託
2014.10	インド電機部品メーカー Nu tech社の日本企業との技術提携コンサルティング
2015.05	インド IFBグループ（自動車部品、家電、食品メーカー）の日本窓口業務受託
2015.05	日本貿易機構(JETRO)「海外展開のための専門家活用助成事業」で四社と業務契約
2015.09	インド JK Tyre社（タイヤメーカー）向け技術コンサルティング
2016.11	化粧品会社L社向け化粧品製造輸入（インド国内原料調達、完成品製造）
2017.11	インド JK Fenner社（自動車部品）の日本窓口業務受託
2018.05	スリッパメーカーH社のインド原料調達のためのコンサルティング契約
2018.08	中小機構助成金を利用した中古機械販売業O社のインド展開コンサルティング
2019.07	金属粉末射出成形（MIM）世界No.1企業Indo-MIM社の日本窓口業務受託
2019.07	インドITファームThink Smartの日本国内営業窓口業務受託
2019.12	インドゴム原料メーカーRavi Soni Groupの日本窓口業務受託
2021.03	インドECU&IoTデバイス開発メーカーInfiquity Auto Technologiesの日本窓口業務受託
2021.04	インド JK Fenner社（自動車部品）向け技術コンサルティング
2021.06	インドCAD/CAM&シミュレーションサービスProSIM R&Dの日本窓口業務受託

（敬称略）

事業ミッション 「草の根コンサル集団が、インド13億の生活を変える」

会社名の由来は、「インドの木」Indus Treeが大きく育つように、インド13億の生活が豊かになるよう、産業、科学技術、製造業 Industry の分野で貢献するという、事業ミッションから来ています。

インドは産業発展余地の大きな国で、日本企業が食い込むべき市場の一つです。インド国民がそれを望み、待ち望んでいます。

しかし一方で、日本企業はインドの無秩序でカオス的な国民性に恐れをなし、ブレーキが掛かっています。

私たちは、ブレーキを外しながら、それを“プラス”に変えて行きます。日本人の強み「技術力・ワンチーム力・サービス力」と、インドの強み「市場発展性・事業展開力」との“掛け算”さらには“べき乗”のシナジーを実現させ、低リスクで親密なWin-Win関係を構築していきます。

事業内容

1. 日印間製造業コンサルティング

過去25年の日印間ビジネスの実績とネットワークを最大限に活かし、日印の製造業者が持つ課題解決のため、両国の間に立って、F/S、コンサルティング、各種サポートをご提供。

日本企業およびインド進出済み日系企業向け

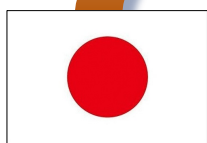
- 市場調査、F/S調査、戦略立案、現地視察
- サプライチェーン開拓、資機材・製品調達
- 現地販売戦略、販売展開、見本市参加
- 現地企業とのJV・提携、進出サポート
- 現地見本市参加・視察のサポート
- インド人材紹介

インド企業および日本進出済みインド企業向け

- 日本国内での窓口業務・REP業務受託
- 国内販売戦略・販売展開
- 日本進出サポート
- 日本企業との技術提携・JV
- 技術指導（設計、技術、生産、品質等）
- 日本国内見本市参加・視察のサポート

付随するサービス業務

- 翻訳・通訳、現地スタッフ・ホテル・車の手配
- 外国語ウェブサイト、カタログ等の制作（英語、インド現地語）
- 法務・労務・税務・特許のサポート
- 業界紙、ECを使ったマーケティング
- 勉強会・セミナー、出版物・HP・メルマガへの情報提供 等



2. ITソリューション・3Dシミュレーション・CAD/CAM

ウェブサイト、クラウドシステム、業務アプリケーションを制作。また、製造分野での3Dシミュレーションで生産性・作業環境改善をご提案。インドでのオフショア開発によって、低価格で高品質のソリューションをご提供。

3. インド伝承医学アーユルヴェーダの普及

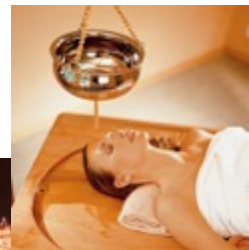
本場インドのくつろぎ環境で本物のアーユルヴェーダをご提供。

Indus Valley Ayurvedic Centre（インド・マイソール）の日本窓口として、アーユルヴェーダの普及活動、現地へのトリートメント＆トレーニングコース開催。

Kairali Group（インド・デリー&ケララ）のアーユルヴェーダ商品の個人輸入代行、およびトリートメントプログラム広報。

Berberyn Resort（スリランカ）のトリートメントプログラム広報。

また、アーユルヴェーダ普及のためのセミナー等も開催。



日本企業・インド進出済み日系企業向け

1. 市場調査、F/S調査、戦略立案、現地視察

インドおよび新興国での販売戦略、JV、進出に向けての市場調査・F/S調査。

- 化粧品製造販売M社 F/S調査・インド販売戦略
- 自動車部品メーカーF社 F/S調査、JV等インド進出戦略、現地視察
- LED照明器具メーカーM社 F/S調査、インド販売戦略、現地視察
- 断熱塗料メーカーK社 インド販売戦略・販売展開
- 中古機械ディーラーO社 インド市場調査、現地視察
- 化粧品販売W社 パラ農園開設計画、現地視察（ネパール）
- ロープメーカーM社 海外販売拠点開設戦略、現地視察（スリランカ）
- 建築用塗料販売K社 販売戦略（インド・ベトナム・マレーシア） 他



2. サプライチェーン開拓、資機材・製品調達

低価格で適切品質の原材料・資機材・部品・製品をインドから調達する際のコンサルティング。インド進出メーカー向けサプライチェーン開拓サポート。

- 医療機器メーカーM社 資材・各種部品のサプライチェーン構築
- 工業資材メーカーJ社 機械加工製品の調達
- 化粧品販売L社 インドにて原料調達および最終製品製造
- スリッパメーカーH社 インドからの資材調達
- 自動車部品メーカーM社（日本および世界各地の自社工場向け）樹脂・ゴム部品等、サプライチェーン構築 他

3. 現地販売展開、ディーラー開拓、見本市参加・視察

インドでの販売展開に向けての、販売ルート・ディーラー開拓、現地見本市参加。業界紙・EC等を利用したマーケティング。

- 工作機械メーカーH社 IMTEX2013出展サポート、パートナー候補調査
- 検査機器メーカーN社 インド製造設備メーカーとのディーラー契約
- 塗装機械メーカーT社 パートナー候補調査、現地視察サポート
- 技術商社H社 現地ミーティングアレンジ、現地視察サポート
- ウェブマーケティングI社主催インド見本市視察ツアーのサポート 他

4. セミナー、出版物・メルマガへの情報提供

インドビジネス最前線での生情報と、その経験で培ったインド展開成功の心得、逆に失敗経験からの学びを、セミナーや勉強会にてご提供。また、インドビジネス関連記事を様々な情報ソースにご提供。

- 株式会社経済情報センター殿 KJCBizメルマガに寄稿「インドビジネス最前線」
- 一般社団法人横浜インドセンター殿主催セミナーにて講演「インド見本市、120%活用マニュアル」
- 宇都宮商工会議所殿主催セミナーにて講演「海外ビジネス成功の鍵」
- 栃木21世紀経営者協議会殿主催セミナーにて講演「インド市場への道を開く」
- 名古屋港利用促進協議会殿隔月刊誌「名古屋港」に寄稿「インドビジネス最前線から幸せを語る！」 他



最新記事ダウンロード



インド企業・日本進出済みインド企業向け

1. 日本国内での窓口業務・R E P 業務受託

インド企業の日本市場への注目度が急速に高まっています。インド企業向けに日本国内窓口業務・R E P 業務を行い、業務円滑化をサポート。

- 家電・自動車部品・食品メーカー IFB Group(IFB Industries 他2社)日本REP業務
- タイヤメーカー JK Tyre & Industries 日本営業窓口
- ゴム部品メーカー JK Fenner 日本REP業務
- 金属粉末射出成形(MIM) 世界最大手 Indo-MIM 日本REP業務
- 化学原料メーカー Ravi Soni Group(Speciality Silika, 他5社)日本REP業務
- ITソリューションプロバイダー Think Smart 日本法人の営業窓口
- 自動車用 ECU・IoT 開発メーカー Infiquity 日本REP業務
- CAD/CAM&シミュレーションサービス ProSIM R&D 日本REP業務 他



2. 販売戦略、販売展開、日本進出、日本視察

インド企業向け日本市場での販売戦略・販売展開をコンサルティング。日本進出時の戦略策定・各種サポートを行い、早期ビジネス化を促進します。

- 金属機械加工メーカー Anglian Omega 日本でのマーケティング活動
- Industrial Moulders 日本でのマーケティング活動
- TATA Global Beverages, TATA Coffee 日本でのマーケティング活動
- 商工会議所 CODISSIA 主催の見本市の日本企業向けプロモーション
- インド小企業協会 LUB 主催の見本市の日本企業向けプロモーション
- インド・ケララ州政府第三セクターULCCS「日本島プロジェクト」戦略策定
- インド・ルディアナ商工会議所の日本産業視察
- SP Jain College (ビジネススクール) 学生のための日本視察 他

3. 日本企業との技術提携・J V・パートナー提携

インドメーカーが技術力や営業展開力をレベルアップするために、技術提携・J Vをサポート。また、日本の商材・機器類を取扱うためのディーラー提携をサポート。

- 電機部品メーカー Nu tech Industrial Parts の家電部品メーカーとの技術提携
- 製造設備メーカー MNS Automation と検査機器メーカーとのディーラー契約
- 塗装ラインメーカー Prism Surface Coating の日系パートナー調査
- 機械工具メーカー KTA Spindle Toolings の日系 J V パートナー調査 他

4. 技術指導

インドメーカー向けに設計、技術、生産手法、生産管理、品質管理等の技術指導。

- タイヤメーカー JK Tyre & Industries タイヤ設計、新材料、生産・品質管理
- ゴム部品メーカー JK Fenner 生産・品質管理 他

ITソリューション・3Dシミュレーション・CAD/CAM

- 人材紹介Y社 ウェブサイト構築
- 建設業O社 ウェブサイト構築と社内業務用ソフトウェア開発
- アーユルヴェーダリゾート Indus Valley Ayurvedic Centre ウェブサイト制作・運営
- 建築資材L社 製造工程シミュレーション 他





代表 大矢 浩史

株式会社インダストリー 代表取締役

株式会社大矢工業 専務取締役

元ジェットロ新興国進出専門家(2013-2015)、中小機構国際化支援アドバイザー(2018-)
あいち産業振興機構国際アドバイザー(2021-)、日印都市開発機構 事業調整主幹(2018-)
東京工業大学機械物理工学（現機械宇宙学）修士課程修了。

東洋エンジニアリング(株)にてSEとしてシステム開発（ソニーアメリカ製造システム、凸版印刷24時間自動化工場等）。（株）大矢工業専務として、東海道新幹線地震対策、ボーイング787製造治具製作、中部国際空港工事等に携わる。1995年よりインド教育文化団体日本代表として海外研修企画運営、のべ二千人受講。2010年より新興国ビジネスコンサルタント。現在、工業技術の知見を活かし、日印間製造業・ITファーム向けにコンサルティング活動。複数のインド法人日本代表。

【資格】二級建築士、一級建築施工管理技士、一級土木施工管理技士、溶接技能者資格1級 等

【著書】「図解雑学 機械のしくみ」「図解雑学 算数・数学」（ナツメ社）等、計10冊



アライアンス コンサルタント



内田 健輔

株式会社インダストリー 特許担当顧問 弁理士

知財戦略・新興国進出戦略専門家

京都大学理学部有機化学科修士課程修了。

旭化成(株)研究所にて約二十年間、各種高分子商品（合成樹脂、合成繊維、合成ゴム）研究開発、約十年間、知的財産部門・特許関連業務。早期退職後、大手国際特許事務所勤務。

【資格】弁理士、作業環境測定士一級



加納 恭夫

株式会社インダストリー 顧問

クミナス株式会社監査役、DSKプロ株式会社監査役、PRIME TRADE（インド）顧問

元ジェットロ新興国進出専門家（2013-2015）

慶應義塾大学経済学部卒。

1972年から約三十年間、住友商事(株)の商社マンとして活躍。米国住友商事シニアバイスプレジデントとして生活物資、不動産部門統括兼シアトル支店長歴任。シアトル商工会長も務める。その後、鉄鋼商社オーミインダストリー(株)のインド駐在員事務所長としてインドでの新規顧客開拓。海外ビジネス開拓の専門家として活躍。



藤 兼 治

株式会社インダストリー プロジェクト戦略担当顧問

1970年、(株)日立製作所入社。化学プラントの輸出体制の基盤を築く。海外向けプラント機器の契約、製造、設置までの交渉・管理。米国向けアンモニアプラント機器、南アフリカ向け大型タワー、カナダ向け化学プラント機器、台湾向けPTAプラント機器、韓国電力向け運炭設備等、大型案件に携わり成功へと導く。現在は、複数の日本企業の顧問・アドバイザーとして、ビジネス戦略立案、新規ビジネス開拓等で活躍。

アライアンス パートナー

- (株)F T・F(代表取締役 三宅 大樹)
- ラバーボンドケミカル(株)(代表取締役社長 江口 カ人)
- 大昭産業(株)(代表取締役社長 山口 節夫)
- Msコーディネート(株)(代表取締役社長 鈴木 真人)
- (有)ベルワールド(代表取締役 鈴木 晴彦)
- Y AND F ASSOCIATES LLC(代表取締役 吉野 隆)
- ハリーコンサルティング事務所(代表 松村 晴彦)
- リンテック技術士事務所(所長 鹿野 英男)
- ラテリアル事務所(代表 中北 一誠)
- トラバリートレーディング(代表 ザキルトラバリー)
- TOMO Japan Trading(代表 真貝 友美)

(敬称略)

アライアンス コンサルタント

P.S. Satish

Saraswati Industrial Services代表

産業紙「Machine Maker」編集委員

マイソール大学工学部機械系卒、IITマドラス機械系修士課程修了。

ボッシュインド法人に23年間（うち三年間はドイツ）勤務し、国際調達部門長も勤める。世界各国ボッシュグループの60工場以上を訪問。現在は、製造業向けトレーニングプログラムを提供、65社以上の会社及び工科大学にて指導実績。

【著書】”Knowing is not same as Doing”

”The Great Entrepreneur Blueprint: 52 Dimensions”



Kallol Roy

KR Consultants代表

1984年に、マルチスズキ設立時に入社。会社設立、工場立ち上げ等に携わり、マルチスズキ草創期のさまざまなプロジェクトを担い、成功に導く。特に日本の管理手法による自動車組立、品質管理、メンテナンスを担当。個々人の能力を高めるのみならず、チームとしてのレベルアップを図る。

1990年に、MDI(Management Development India) グルガオン校にてMBA取得。

2000年に、Mark Auto Industries Ltdの社長就任。

2006年に、日印企業の合併会社Kuma Stainless Tubes Ltd設立に尽力し、初代役員就任。自動車用排気ガスシステム用アルミニウム製及びステンセス製チューブ製造。

2006年から、JK Fenner (India)社vice presidentとして事業戦略を担う。

現在インド製造業向けコンサルタント、日系企業向けインド展開コンサルタントとして活躍。

【受賞】IMEA(IMEA, Indian Manufacturing Excellence Award) 2014



N.Divakaran

RenNi代表

インド・チェンナイのルノー日産の調達部にて、品質およびサプライヤー開拓部門責任者。また工場スタッフの健康と安全にも関わった。35年以上の経験を活かし、定年退職後、インド産業界で指導者として活動。特に自動車産業での設計・リーマン生産方式、技術営業、購買、品質管理、サプライチェーン開拓等の経験を元に、インド企業のコンサルティングを行い、実績を上げている。



【受賞】リーマン生産方式競技会にてベストパフォーマンスコンサルタント受賞

IMEA(IMEA, Indian Manufacturing Excellence Award) 2015 & 2016

Ashok Kumar Srivastava

Win Win Solutions CEO

IITカラグプール工学部卒。

インドで評判の高い多国籍企業との50年以上にわたる輝かしい経歴を持つ。ファイアストン及びグッドイヤー上級職として経験を積んだ後、P & Gインド法人創設チームのメンバーとして働き、副社長として引退。退職後、Win Win Solutionsを設立し、日系企業（野村総研、旭化成、キッコーマン等）を含む外国企業向けに、インド市場参入&ビジネス展開等、戦略的コンサルティングを提供。また、AI分野の世界的IT企業で、米国シリコンバレーに本社を置くAmplify.aiの諮問委員会メンバーも務める。





インドビジネス25年の実績&ネットワーク

株式会社インダストリー



会社名	株式会社 インダストリー (Indus Tree Co.Ltd.)		
住所	〒454-0043 名古屋市中川区牛立町1-25		
電話	052-353-3663	FAX	052-363-3390
Web	www.industree.asia	Email	info@industree.asia
創業	1995年12月	会社設立	2004年9月29日
資本金	500万円	許認可	古物商許可証 愛知県公安委員会
取引先金融機関	三菱UFJ銀行、岡崎信用金庫		

