

会社案内



インド市場が一気に身近になる

「インドに興味はあるが、どう手をつけて良いか分からない。インド人とのビジネスは難しそうだ」と、踏み出すのをためらっている製造業や工業系商社の皆様のために、親身になって伴走し、遠くて未知の国だったインドを一気に身近な国に変え、ビジネスを成功させる。それが私たちの役目です。

人力車がまだ主要交通手段だった1995年からインドビジネスを開始、これまで日印間製造業 & IT業コンサルタントとして数百社のビジネスをお手伝いしてきました。企業進出、サプライチェーン構築・調達、営業展開、企業間タイアップ等です。

皆様のインドビジネス展開の構想を、一緒に実現していきます。

沿革

- 1995.12 創業 代表大矢がインド教育研修団体の日本代表に
- 1997.04 インドにて海外研修開催（第一回）
- 2004.09 会社設立、インド教育研修団体の日本窓口
- 2008.06 インド教育研修団体を招き、日比谷公会堂にて平和イベント開催、1100名参加
- 2010.12 スリランカ&インドビジネス視察ツアー開催
- 2011.02 ハローワーク寄金訓練校バリューアップスクール運営サポート
- 2011.06 インド Indus Valley Ayurvedic Centre と業務提携、第一回現地体験コース開催
- 2012.08 検査機器メーカーN社とインド製造設備メーカーMNS Automation社との代理店契約コンサルティング
- 2012.12 工作機械メーカーH社向けインド進出コンサルティング
- 2013.09 自動車部品メーカーF社インドパートナー候補調査とインド展開戦略コンサルティング
- 2013.10 日本貿易機構(JETRO) 「中堅・中小・小規模事業者新興国進出専門家派遣事業」受託 9社支援
- 2014.10 インド電機部品メーカー Nu tech社向け日本企業との技術提携コンサルティング
- 2015.05 インド IFBグループ（自動車部品、家電、食料品メーカー）向け日本窓口業務受託
- 2015.05 日本貿易機構(JETRO) 「海外展開のための専門家活用助成事業」で4社と業務契約
- 2015.09 インド JK Tyre社（タイヤメーカー）、JK Fenner社（ゴム部品）向け技術コンサルティング
- 2016.11 化粧品会社L社向け化粧品製造輸入（インド国内原料調達、完成品製造）
- 2017.11 インド大手ゴム部品メーカー JK Fenner社（自動車部品）向け日本窓口業務受託
- 2018.08 中小機構助成金を利用した中古機械販売業O社向けインド展開コンサルティング
- 2019.03 インド大手タイヤメーカー JK Tyre & Industries社向け日本窓口業務受託
- 2019.07 金属粉末射出成形（MIM）世界No.1企業 INDO-MIM社向け日本窓口業務受託
- 2019.12 インドゴム原料メーカー Ravi Soni Group向け日本窓口業務受託
- 2021.07 特許権取得「タイヤ製造方法及びこの製造方法に使用するプラダー調整装置」特許第6912069号
- 2021.08 インド大手二輪メーカー TVSM社向け技術コンサルティング
- 2021.10 金属材料・金属部品商社T社向けインド進出展開コンサルティング
- 2022.02 インド財閥系商社TATA INTERNATIONAL社向け自動車用新素材試験受託
- 2022.06 インド大手自動車部品メーカー L.G.Balakrishnan & Bros社向け日本営業窓口業務受託
- 2022.08 医療機器メーカーS社向け、インド工場設立に向けたサプライチェーン構築コンサルティング
- 2022.10 エネルギー関連プラントメーカー社向けインド市場F/S調査
- 2022.11 米ITベンダー ATMECS社日本法人向け営業窓口業務受託
- 2022.11 特許権取得「生タイヤシェーピング方法」特許第7185210号
- 2023.03 インド大手自動車部品メーカー RANEグループ向け技術コンサルティング
- 2023.12 自動車部品メーカーN社インドサプライチェーン構築コンサルティング
- 2024.05 インド大手自動車部品メーカー UNO MINDAグループ向け技術コンサルティング
- 2025.01 車椅子メーカーM社向けインドメーカー視察&コンサルティング
- 2025.06 インド自動車分野ITサービス大手Satyam-Venture社向け日本営業窓口業務受託
- 2025.06 インドエンジニアリングサービスTechno Soft社向け日本営業窓口業務受託

（敬称略）

事業ミッション 「草の根コンサル集団が、インド15億の生活を変える」

会社名の由来は、「インドの木」Indus Treeが大きく育つように、インド15億の生活が豊かになるように、産業、科学技術、製造業 Industry の分野で貢献するという、事業ミッションから来ています。インドは産業発展余地の大きな国で、日本企業が食い込むべき市場の一つです。インド国民がそれを望み、待ち望んでいます。

しかし一方で、日本企業はインドの無秩序でカオス的な国民性に恐れをなし、ブレーキが掛かっています。私たちは、ブレーキを外しながら、それを“プラス”に変えて行きます。日本人の強み「技術力・ワンチーム力・サービス力」と、インドの強み「市場発展性・事業展開力」との“掛け算”さらには“べき乗”のシナジーを実現させ、低リスクで親密なWin-Win関係を構築していきます。

事業内容

1. 日印間製造業&IT業コンサルティング

過去30年間の日印ビジネスの経験とネットワークを最大限に活かし、日印の製造業者&ITファームが持つ課題解決のため、両国の間に立て、F/S、コンサルティング、各種サポートを提供します。



日本企業およびインド進出済み日系企業向け

- ・市場調査、F/S調査、戦略立案、現地視察
- ・サプライチェーン開拓、資機材・製品調達
- ・現地販売戦略、販売展開、販売パートナー開拓
- ・現地企業とのJV・提携、進出サポート
- ・現地見本市参加・視察のサポート
- ・インド人材紹介

インド企業および日本進出済みインド企業向け

- ・日本国内での窓口業務・REP業務受託
- ・国内販売戦略・販売展開
- ・日本進出サポート
- ・日本企業との技術提携・JV
- ・技術指導（設計、技術、生産、品質等）
- ・日本国内見本市参加・視察のサポート

付随するサービス業務

- ・翻訳・通訳、現地スタッフ・ホテル&航空券&車の手配
- ・外国語ウェブサイト、カタログ等制作（英語、インド現地語）
- ・インド国内各種手続き・法務・労務・税務・特許のサポート
- ・業界紙、EC、オンラインを使ったマーケティング
- ・勉強会・セミナー、出版物・HP・メルマガへの情報提供 等



2. ITソリューション・3Dシミュレーション・CAD/CAM

ウェブサイト、クラウドシステム、業務アプリケーションを制作。また、製造分野での3Dシミュレーション、3Dデータ解析等で、新規開発サポートや、生産性・作業環境改善をご提案。インドでのオフショア開発によって、低価格で高品質のソリューションをご提供。

3. インド伝承医学アーユルヴェーダの普及

本場インドのくつろぎ環境で本物のアーユルヴェーダをご提供。

Indus Valley Ayurvedic Centre（インド・マイソール）の日本窓口として、アーユルヴェーダの普及活動、現地でのトリートメント&トレーニングコース開催。

Kairali Group（インド・デリー&ケララ）のアーユルヴェーダ商品の個人輸入代行、およびトリートメントプログラム広報。

Berberyn Resort（スリランカ）のトリートメントプログラム広報。また、アーユルヴェーダ普及のためのセミナー等も開催。



日本国内企業・インド進出済み日系企業向け

1. 市場調査、F/S調査、インド進出、現地視察

インドおよび新興国での販売戦略、JV、進出に向けての市場調査・F/S調査。

- 自動車部品メーカーF社 F/S調査、JV等インド進出戦略、現地視察
- LED照明器具メーカーM社 F/S調査、インド販売戦略、現地視察
- 中古機械ディーラーO社 インド市場調査、現地視察
- 金属材料・金属部品商社T社 インド進出各種サポート
- 化粧品販売W社 バラ農園開設計画、現地視察（ネパール）
- ロープメーカーM社 海外販売拠点開設戦略、現地視察（スリランカ）
- エネルギー関連プラントメーカーI社 インドF/S調査
- 車椅子メーカーM社 インドサプライヤー調査&販売戦略 他

2. サプライチェーン開拓、資機材・製品調達

低価格で適切品質の原材料・資機材・部品・製品をインドから調達する際のコンサルティング。インド進出メーカー向けサプライチェーン開拓サポート。

- 医療機器メーカーM社 資材・各種部品のサプライチェーン構築
- 工業資材メーカーJ社 金属原料および機械加工部品の調達
- 化粧品販売L社 インドにて原料調達および最終製品製造
- 自動車部品メーカーM社 樹脂・ゴム部品等、インドサプライチェーン構築
- 医療機器メーカーS社 インドサプライチェーン構築のための調査
- 自動車部品メーカーN社 インドサプライチェーン構築のための調査 他

3. 現地販売展開、ディーラー開拓、見本市参加・視察

インドでの販売展開に向けての、販売ルート・ディーラー開拓、現地見本市参加。業界紙・EC等を利用したマーケティング。

- 工作機械メーカーH社 IMTEX2013出展サポート、パートナー候補調査
- 検査機器メーカーN社 インド製造設備メーカーとのディーラー契約
- 塗装機械メーカーT社 パートナー候補調査、現地視察サポート
- 技術商社H社 現地ミーティングアレンジ、現地視察サポート
- ウェブマーケティング社主催インド見本市視察ツアーのサポート 他

4. セミナー、出版物・メルマガへの情報提供

インドビジネス最前線での生情報と、その経験で培ったインド展開成功の心得、逆に失敗経験からの学びを、セミナーや勉強会にてご提供。また、インドビジネス関連記事を様々な情報ソースにご提供。

- 株式会社経済情報センター KJCBizメルマガに寄稿「インドビジネス最前線」
- 一般社団法人横浜インドセンター主催セミナーにて講演「インド見本市、120%活用マニュアル」
- 宇都宮商工会議所主催セミナーにて講演「海外ビジネス成功の鍵」
- 名古屋港利用促進協議会隔月刊誌「名古屋港」に寄稿「インドビジネス最前線から幸せを語る!」
- 愛知県、ジェトロ名古屋貿易情報センター等主催インドセミナーにてパネリストとして登壇
- 愛知県、日刊工業新聞社等主催AXIA EXPO 2024「インドビジネスセミナー」にて講演 他



最新記事ダウンロード



インド国内企業・日本進出済みインド企業向け

1. 日本国内での窓口業務・REP業務受託

インド企業の日本市場への注目度が急速に高まっています。
インド企業向けに日本国内窓口業務・REP業務を行い、業務円滑化をサポート。

- ・家電・自動車部品・食品メーカー IFB Group(IFB Industries 他2社)日本REP業務
- ・タイヤメーカー JK Tyre & Industries 日本営業窓口
- ・ゴム部品メーカー JK Fenner 日本REP業務
- ・金属粉末射出成形(MIM)世界最大手 INDO-MIM 日本REP業務
- ・ITソリューションプロバイダー Think Smart 日本法人向け営業開拓
- ・化学原料メーカー Ravi Soni Group(Speciality Silika, 他5社)日本REP業務
- ・米ITベンダーATMECS日本法人向け営業開拓



- ・自動車分野ITサービス大手Satyam-Venture社向け日本営業窓口
- ・エンジニアリングサービスTechno Soft社向け日本営業窓口 他

2. 販売戦略、販売展開、日本進出、日本視察

インド企業向け日本市場での販売戦略・販売展開をコンサルティング。
日本進出時の戦略策定・各種サポートを行い、早期ビジネス化を促進。

- ・金属機械加工メーカー Anglian Omega 日本でのマーケティング活動
- ・金型・樹脂成形メーカー Classic Group 日本でのマーケティング活動
- ・TATA Global Beverages, TATA Coffee 日本でのマーケティング活動
- ・機械工具メーカー KTA Spindle Toolings 日本でのマーケティング活動
- ・インド・ルディアナ商工会議所の日本産業視察 他

3. 日本企業との技術提携・JV・パートナー提携

インドメーカーが技術力や営業展開力をレベルアップするための技術提携・JVのサポート。日本の商材・機器類を取扱うディーラー提携をサポート。

- ・製造設備メーカー MNS Automation と検査機器メーカーとのディーラー契約
- ・電機メーカー Nu tech Industrial Parts の家電部品メーカーとの技術提携
- ・塗装ラインメーカー Prism Surface Coating の日系パートナー調査
- ・機械工具メーカー KTA Spindle Toolings の日系JVパートナー調査 他

4. 技術指導

インドメーカー向けに設計、技術、生産手法、生産管理、品質管理等の技術指導。

- ・タイヤメーカー JK Tyre タイヤ設計、新材料、生産&品質管理
- ・ゴム部品メーカー JK Fenner 生産・品質管理
- ・二輪メーカー TVSグループ 生産・品質管理
- ・自動車部品メーカー RANEグループ 生産・品質管理
- ・自動車部品メーカー UNO MINDAグループ 生産・品質管理 他



ITソリューション・3Dシミュレーション・CAD/CAM

- ・人材紹介Y社 ウェブサイト構築
- ・建設業O社 ウェブサイト構築と社内業務用ソフトウェア開発
- ・アーユルヴェーダリポート Indus Valley Ayurvedic Centre ウェブサイト制作・運営
- ・建築資材L社 製造工程シミュレーション 他



代表 大矢 浩史



株式会社インダストリー 代表取締役
株式会社大矢工業 専務取締役
元ジェットロ新興国進出専門家(2013-2015)、あいち産業振興機構国際アドバイザー(2021-)
東京工業大学機械物理工学(現機械宇宙学)修士課程修了。

東洋エンジニアリング(株)にてSEとしてシステム開発(ソニーアメリカ製造システム、凸版印刷24時間自動化工場等)。(株)大矢工業専務として、東海道新幹線地震対策、ボーイング787製造治具製作、中部国際空港工事等に携わる。1995年よりインド教育文化団体日本代表として海外研修企画運営、のべ二千人受講。2010年より新興国ビジネスコンサルタント。現在、工業技術の知見を活かし、日印間製造業・ITファーム向けにコンサルティング活動。複数のインド法人日本代表。

【資格】二級建築士、一級建築施工管理技士、一級土木施工管理技士、溶接技能者資格1級 等
【著書】「図解雑学 機械のしくみ」「図解雑学 算数・数学」(ナツメ社)等、計10冊



アライアンス コンサルタント

藤兼 治

株式会社インダストリー プロジェクト戦略担当顧問

1970年、(株)日立製作所入社。
化学プラント、港湾設備等の輸出体制の基盤を築く。海外向けプラント機器の契約、製造、設置までの交渉・管理。米国向けアンモニアプラント機器、南アフリカ向け大型タワー、カナダ向け化学プラント機器、台湾向けPTAプラント機器、韓国電力向け運炭設備等、大型案件に携わり成功へと導く。現在、複数企業の顧問・アドバイザーとして、ビジネス戦略立案、ビジネス開拓等で活躍中。



朝長 茂

株式会社インダストリー テクニカルアドバイス担当顧問

1974年、トヨタ自動車(株)入社。グローバル生産推進センター主査、トヨタキルロスカモーター(トヨタのインド法人)副社長歴任。
定年退職後もトヨタ生産方式を極めた伝道師として、インド二輪メーカー・部品メーカー等の二十数工場でもノゾリ指導に携わり、インド製造業の発展に貢献。
現在、Tomonaga Production Support Consultingチーフコンサルタントとして活躍中。



齊藤 誠

株式会社インダストリー インド進出&ビジネス展開担当顧問
株式会社インドビジネスセンター 特別顧問
あいち産業振興機構国際アドバイザー(2024-)
中央大学法学部卒

1984年、アイシン精機(株)(現(株)アイシン)入社。主にグローバル事業展開に携わり、アイシンUSAではミシンのマーケティング、アイシンヨーロッパでは副社長(自動車部品事業部営業・調達)として、英国事業に加え、チェコ新工場の事業を推進、トルコ新拠点の企画、立ち上げに携わる。2011年からは、インドプロジェクトのリーダーとして、インド事業企画の策定から携わり、現地法人2社を設立し初代社長としてインド事業を確立。定年退職後、中部経済産業局でのアドバイス業務、愛知県外郭団体の国際アドバイザーを含め、日印間ビジネスコンサルタントとして活躍中。



内田 健輔

株式会社インダストリー 特許担当顧問 理学修士・弁理士
知財戦略・新興国進出戦略専門家
京都大学理学部有機化学科修士課程修了

旭化成(株)研究所にて約二十年間、各種高分子商品(合成樹脂、合成繊維、合成ゴム)研究開発、約十年間、知的財産部門・特許関連業務。早期退職後、大手国際特許事務所勤務。

【資格】弁理士、作業環境測定士一級



加納 恭夫

株式会社インダストリー ビジネス開拓担当顧問
元ジェットロ新興国進出専門家(2013-2015)
慶應義塾大学経済学部卒

1972年から約三十年間、住友商事(株)の商社マンとして活躍。米国住友商事シニアバイスプレジデントとして生活物資、不動産部門統括兼シアトル支店長歴任。シアトル商工会長も務める。その後、鉄鋼商社オーミンダストリー(株)のインド駐在員事務所長としてインドでの新規顧客開拓。海外ビジネス開拓の専門家として活躍。



アライアンス コンサルタント



P.S. Satish

Saraswati Industrial Services代表、産業紙「Machine Maker」編集委員
マイソール大学工学部機械系卒、IITマドラス機械系修士課程修了

ボッシュインド法人に23年間(うち3年間はドイツ)勤務し、国際調達部門長も勤める。
世界各国ボッシュグループ60工場以上を訪問。現在は製造業向けトレーニングプログラムを提供、65社以上の会社及び工科大学にて指導実績。

【著書】”Knowing is not same as Doing”

”The Great Entrepreneur Blueprint 52 Dimensions”



Kallol Roy

KR Consultants代表、東洋サクセス(株)インド法人Director
MDI(Management Development India)にてMBA取得

1984年にマルチスズキ設立時に入社。会社設立、工場立ち上げ等、草創期のさまざまなプロジェクトを担い成功に導く。特に日本の管理手法による自動車組立、品質管理、メンテナンスを担当し、チームのレベルアップを図る。その後マルチスズキ子会社Mark Auto Industries Ltd社長。日印合弁会社Kuma Stainless Tubes Ltd設立に尽力し初代役員就任、排気ガスシステム用チューブ製造。2006年からJK Fenner社事業戦略担当vice president歴任し、現在日系企業向けインド展開コンサルタントとして活躍。

【受賞】IMEA(Indian Manufacturing Excellence Award)



Sumit Chanda

インド国内製造業、主に自動車関連、機械関連分野で、30年以上エンジニアとして活躍。Maruti Suzuki, Tata Auto Comp, TVS Sundram Fastenersに在籍、最後は、Panasonic Indiaにて取締役としてビジネス開拓を担った後、定年退職。日系企業での業務経験を元に、日系企業向けにインドビジネス展開やサプライヤーチェーン開拓をサポート。

Sugumar G

Infitech Solution代表

工業技術を学び、金属加工業界、特に金型設計&製作、精密機械加工、シートメタル加工分野で、約20年経験を積む。その経験と知識を生かし、2020年にInfitech Solutionsを設立し、南インドの加工メーカー向けに各種切削工具を供給。また、金型の設計・製作・販売を手がける。特に南インドの金属加工業界に幅広いネットワークを持ち、サプライチェーン開拓を得意とする。



Ashok Kumar Srivastava

Win Win Solutions CEO
IITカラグプール工学部卒

50年以上にわたる多国籍企業での業務経験、コンサル経験。ファイアストン及びグッドイヤー上級職経験後、P&Gインド法人創設メンバーとして働き、副社長として引退。

退職後、Win Win Solutionsを設立し、日系企業(野村総研、旭化成、キッコーマン等)を含む外国企業向けに、インド市場参入&ビジネス展開等、戦略的コンサルティングを提供。

AI分野の世界的IT企業で米国シリコンバレーに本社を置くAmplify.aiの諮問委員会メンバー。



Selvaraj Arokyaswamy

E D Enterprises共同代表
Anna University電子工学科卒業

電子機器を含め様々な製造業分野での調達業務・サプライヤー調査業務に30年間携わる。特にTATA MOTORSの鋳造品サプライヤーとして、シリンダー部品やマニホール部品等の供給を経験。これらの経験を活かし、2019年にE D Enterprisesを設立し、メーカー向けに調達サポート、サプライヤー開拓、サプライチェーンマネージメント等のコンサルティングを行う。



アライアンス パートナー

Y AND F ASSOCIATES LLC (代表取締役 吉野 隆)
REIFA JAPAN(株) (代表取締役社長 東風恵子)
株FT・F(代表取締役 三宅 大樹)
ラバーボンドケミカル(株) (代表取締役社長 江口 力人)
大昭産業(株) (代表取締役社長 山口 寛)
南ベルワールド (代表取締役 鈴木 晴彦)

ハリーコンサルティング事務所 (代表 松村 晴彦)
ラテリアル事務所 (代表 中北 一誠)
TOMO Japan Trading (代表 真貝 友美)
トラバリートレーディング (代表 ザキルトラバリー)

※敬称略



インドビジネス30年の実績&ネットワーク

株式会社インダストリー

会社名 株式会社 インダストリー (Indus Tree Co.Ltd.)

住所 〒454-0043 名古屋市中川区牛立町1-25

電話 052-353-3663

F A X 052-363-3390

ウェブサイト www.industree.asia

E m a i l info@industree.asia

創業 1995年12月

会社設立 2004年9月29日

資本金 500万円

許認可 古物商許可証 愛知県公安委員会

取引先金融機関 三菱UFJ銀行、岡崎信用金庫、名古屋銀行

